

Mala Direta Postal  
Básica

9912251225/2010-DR/GO  
Comigo

...CORREIOS...

somos  
COOP



REVISTA

**COMIGO**

EDIÇÃO: N 398

MAR-ABR

## MÁXIMA PRODUTIVIDADE

Cooperado de Caiapônia  
alcançou 91 sacas/ha

## PECUARISTA:

Prepare-se para a  
fase de confinamento

# R\$ 733 milhões, um grande resultado!

R\$ 512 milhões – Conta Capital

R\$ 109 milhões – Crédito em Conta Corrente

*Parabéns cooperados e colaboradores!*

COOPERADO, CONTE COMIGO NA

# Campanha de vacinação contra a **FEBRE AFTOSA**

Aproveite para fazer:

■ **CONTROLE**  
de verminoses

vacinação

■ **DOENÇAS**  
reprodutivas  
e clostridioses



Preços e condições

## **ESPECIAIS**

VAMOS GARANTIR AS  
**BOAS CONDIÇÕES SANITÁRIAS**  
DE NOSSAS PROPRIEDADES



CONTE SEMPRE COM QUEM TRAZ OS MELHORES RESULTADOS PRA VOCÊ E PRA NOSSA REGIÃO!

 Editorial III

## **UM ANO DE GRANDES RESULTADOS**

Caros cooperados e cooperadas, é com muita satisfação que fechamos o ano de 2020 com um dos maiores resultados da história de nossa Cooperativa, graças à participação e a confiança de vocês e também, claro, ao bom atendimento dos serviços prestados pela COMIGO. Tivemos um resultado líquido (sobras) da ordem de R\$ 733 milhões. Isso representou cinco vezes mais em relação ao ano anterior.

Desse valor, R\$ 512 milhões foram destinados (capitalizados) na conta capital de cada um, conforme sua movimentação no ano em cada segmento (soja, milho, rações, insumos, lojas etc). Por outro lado, R\$ 109 milhões (15% das sobras líquidas) foram creditados (distribuídos) na conta corrente de cada um na Cooperativa, também de acordo com o seu movimento em 2020. Os recursos em conta corrente ficam disponíveis para o cooperado fazer novas compras na COMIGO ou quitar dívidas com ela.

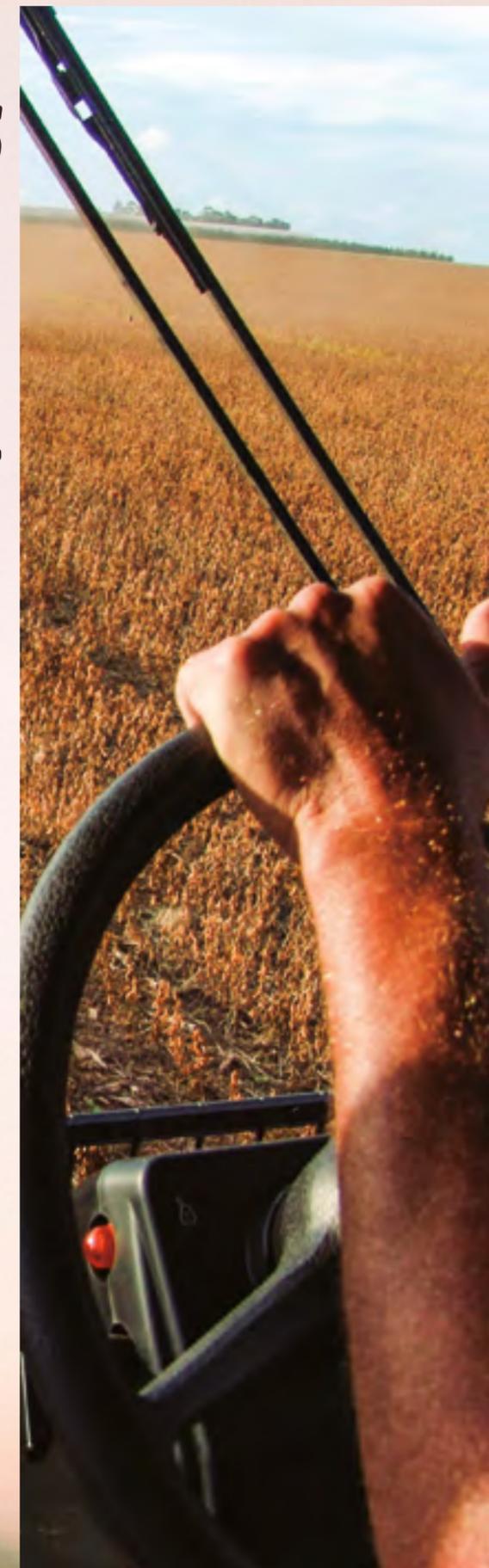
A capitalização possibilita a restituição de capital ao cooperado no momento oportuno, conforme o estatuto social e, ainda, fazer investimentos. Nesta edição, vocês têm a oportunidade de ver o quanto investimos na região para melhorar ainda mais nossa prestação de serviços. Foram R\$ 400 milhões nos últimos dois anos.

Trabalhar com sua Cooperativa sempre traz resultados positivos, gerando uma relação de segurança mútua, tanto para vocês, cooperados, quanto para a Cooperativa. Tal resultado fica para os cooperados e também para a região, implicando em mais empregos e melhor distribuição de renda. Aqui a grande diferença entre o sistema cooperativo e uma empresa simplesmente comercial.

E vamos continuar investindo, principalmente melhorando nossa estrutura de recepção e secagem de grãos. Nesta última safra tivemos dificuldades para atender o cooperado que enfrentou adversidades na colheita (muita chuva), mesmo assim procuramos fazer o nosso melhor. Muitas empresas nem receberam a soja com alta umidade.

Mesmo com a pandemia, o agro teve um ótimo desempenho no ano passado, afinal o setor sabe que não pode faltar comida em momentos assim. Nossa Cooperativa vai prosseguir trabalhando, com toda a segurança, para que os bons resultados continuem trazendo benefícios a todos nós, cooperados. Contamos sempre com sua participação!

**Antonio Chavaglia**  
Presidente da COMIGO



- 03 Editorial
- 06 Quadro Social
- 08 Convênio BB Sustentável
- 08 Sorteio Campanha COMIGO 45 anos
- 12 Dia de Campo virtual de Pastagens
- 14 Tecnologia SuperPec
- 24 Top 10 Dlcas
- 30 Artigo ITC
- 34 Palavras Cruzadas

## CADERNO DE NUTRIÇÃO

Com o outono, é chegado o momento mais esperado para a maior parte dos pecuaristas brasileiros, hora de iniciar as atividades de mais uma etapa de produção: o confinamento de bovinos para engorda.



10

## INTEGRAÇÃO DE COOPERADOS

O Programa de Integração de Cooperados está sendo implantado na COMIGO, recepcionando o associado que está entrando na Cooperativa. Informações sobre o cooperativismo e sobre a Cooperativa, incluindo as vantagens de ser um cooperado e também o papel de cada um dentro da organização, entre outros, são temas apresentados.



16

## CAPA ÓTIMOS RESULTADOS

Em sua Assembleia Geral Ordinária de 2021, a COMIGO apresentou resultados expressivos, com o resultado líquido superando os R\$ 733 milhões, um dos mais relevantes na história da Cooperativa.



18

## MÁXIMA PRODUTIVIDADE

A COMIGO realizou, durante a safra 2020/2021, o II Concurso Máxima Produtividade da Soja. Produtor de Caiapônia atingiu a melhor marca de produtividade. Confira todos os resultados!



26

## DICAS DE PECUÁRIA

Confira os casos de sucesso de reforma de pastagens degradadas em propriedades de Rio Verde e Jataí, além de medidas que irão manter a qualidade do seu solo por muito mais tempo, aumentando a oferta de forragem de sua fazenda.



28



### CADASTRO COMIGO

**Endereço:** Avenida Presidente Vargas, 1878  
Caixa Postal 195 | CEP: 75.901-901 - Rio Verde - GO  
**Fax:** (64) 3621-1691 | **Telefone:** (64) 3611-1500  
**SAC COMIGO:** 0800 642 1500  
**Site:** www.comigo.coop.br  
**E-mail:** ascom@comigo.com.br  
**CNPJ:** 02.077.618/0001-85. IE: 10.088.758-9

### CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

Diretoria Executiva  
**Presidente:** Antonio Chavaglia  
**Vice-Presidente Administrativo-Financeiro:** Dourivan Cruvinel de Souza  
**Vice-Presidente de Operações:** Aguilar Ferreira Mota

### CONSELHEIROS

Alceu Ayres de Moraes (Jataí)  
Luiz Gustavo Cavalet (Rio Verde)  
Marciano Casagrande (Caiapônia)  
Max Eugênio da Silva Arantes (Rio Verde)  
Paulo Fontão Ferraz Júnior (Rio Verde e Montividiu)  
Sócrates de Souza Melo (Paraúna)

### CONSELHO FISCAL

Cleudson Rodrigues da Trindade (Santa Helena)  
Moisés Martins Miranda Júnior (Palmeiras)  
Rafaela Henkes Vian Freitas (Rio Verde)  
Renata Ferguson (Rio Verde)  
Rodrigo Nogueira Kloster (Jataí)  
Rogério Martins Silva Caetano (Paraúna)

### SUPERINTENDÊNCIAS

Unidade Estratégica de Negócios - Apoio Administrativo:  
Warlen Ferreira de Freitas  
Unidade Estratégica de Negócios - Grãos:  
Welton Vieira de Menezes

Unidade Estratégica de Negócios – Apoio Industrial:  
Ângelo Thomáz Landim  
Unidade Estratégica de Negócios – Insumos:  
Cláudio César Teoro  
Unidade Estratégica de Negócios – Suprimentos:  
Carlos Alberto Leão Barros

### ASSESSORIAS

Ambiental: Reginaldo Passos  
Auditoria Interna: Fernando Silva Carvalho  
Comunicação: Wêuller Ferreira de Freitas  
Cooperativismo: Paulo César Dias do Nascimento Junior  
Jurídica: Edmar Queiroz da Silva  
Planejamento: Clóvis Ribeiro Dias

### INFORME COMIGO

Revista mensal editada pela Assessoria de Comunicação da COMIGO.

Conselho Editorial: Aguilar Ferreira Mota, Beckembauer Ferreira, Samir Silva Machado, Ubirajara Oliveira Bilego e Wêuller Ferreira de Freitas.

### Editor Responsável:

Wêuller Ferreira de Freitas

### Matérias e Fotografias:

Pedro Henrique Cabral Rosa  
Samir Silva Machado - MTB 3752/GO

### Diagramação, composição e arte:

Vanessa Fernandes dos Santos

### Representantes Comerciais:

Agromídia Desenvolvimento de Negócios Publicitários LTDA.  
Rua Dr. Luiz Migliano, 1.986 – 7º andar – conj. 718 – CEP 05711-001 – São Paulo/SP - Edifício Bonnaire Office,  
Fone: (11) 5092-3305;  
Guerreiro Agromarketing:  
Av. Humanitá, 452, 1º andar - Centro Empresarial Dalla Costa - Maringá - PR, Fone: (44) 3026-4457.

**Impressão:** Gráfica Poligráfica - Goiânia - GO  
Tiragem: 9.500 exemplares

### CADASTRO COMIGO

**Fundação:** 6 de julho de 1975

**Gênero:** Cooperativa de beneficiamento, industrialização e comercialização de produtos agropecuários.

### Instalação/Atividades:

**RIO VERDE:** Sede administrativa; loja agropecuária (seções de peças, veterinária, e demais insumos agrícolas); armazéns; indústrias de óleo e farelo de soja (moageiras e refinaria); indústria de laticínios; misturadores de fertilizantes; fábricas de rações; fábrica de sabão; laboratório de controle de qualidade de produtos acabados, de matérias-primas, de análises de solo, foliar e de dejetos; laboratório veterinário; unidade de beneficiamento de sementes; COMIGO Florestal I, II, III e IV; Instituto de Ciência e Tecnologia COMIGO (ITC) de geração e difusão de tecnologias agropecuárias. (64) 3611-1500

**ACREÚNA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0028-03

**CAÇU:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0051-44

**CAIAPÔNIA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0045-04

**INDIARA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0018-23

**IPORÁ:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0043-34

**JANDAIA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0020-48

**JATAÍ:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0023-90

**MONTES CLAROS:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0044-15

**MONTIVIDUÍ:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0030-10

**PALMEIRAS:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0049-20

**PIRANHAS:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0054-97

**PARAÚNA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0021-29

**RIO VERDE:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0001-85

**SANTA HELENA:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0004-28

**SERRANÓPOLIS:** Loja agropecuária / CNPJ: 02.077.618/0014-08

# NOVOS COOPERADOS



## ABRIL DE 2021

### Nome

Adjarbas Resende Naves  
 Agro Costa Ltda  
 Alessandro Marcio Ribeiro  
 Alexandre Monteiro Batista  
 Altair Justino de Carvalho Micheli  
 Alvaro de Azara Martins  
 Alzira Maria Batista da Rocha  
 Antonio Modesto dos Santos Neto  
 Camila Leal Carvalho  
 Debora de Sousa Teixeira  
 Dino Moraes de Sousa  
 Diogo Fries  
 Djone Fries  
 Edilberto Rodrigues Pereira  
 Edivania Pereira da Silva  
 Elisnei de Souza Silva  
 Elizeu Leal de Freitas  
 Elson Basilio da Silva  
 Eneida Majela de Moraes  
 Everton Freles Altmeyer  
 Fabio Jeronimo de Oliveira  
 Franklin Wilson Xavier  
 Gabriel Henrique Vian  
 Geraldo Vieira da Silva  
 Helio Delfino Lopes  
 Itamar Moraes Junqueira  
 Jacira Maria de Miranda Silva  
 Jairo Candido da Silva  
 Jaisson Santos Rodrigues  
 Jean Luiz Rezende Souza  
 Jeronimo Luiz Torres  
 João Alves de Santana  
 João de Assis Andrade  
 João Honorio Franco De Campos

**MINEIROS**  
**CAIAPÔNIA**  
**EDÉIA**  
**IPORÁ**  
**JATAÍ**  
**MOIPORÁ**  
**DIORAMA**  
**BOM JARDIM DE GOIÁS**  
**BALIZA**  
**CEZARINA**  
**SANTO ANTÔNIO DA BARRA**  
**MINEIROS**  
**MINEIROS**  
**MINEIROS**  
**CAIAPÔNIA**  
**PEROLÂNDIA**  
**QUIRINÓPOLIS**  
**ANICUNS**  
**PARAÚNA**  
**SÃO JOÃO DA PARAÚNA**  
**MINEIROS**  
**IVOLÂNDIA**  
**RIO VERDE**  
**PALESTINA DE GOIÁS**  
**JANDAIA**  
**PIRANHAS**  
**INDIARA**  
**MONTES CLAROS DE GOIÁS**  
**PORTELÂNDIA**  
**PEROLÂNDIA**  
**PALMINÓPOLIS**  
**PIRANHAS**  
**MOSSÂMEDES**  
**PARANAIGUARA**

### Nome

José Manoel Vilela Neto  
 Joveni Peres de Assis Filho  
 Larissa Pereira Mundim  
 Lazara Ferreira Martins Mendonca  
 Leandro Cabral Ferreira  
 Lillian Maria de Carvalho  
 Luzeni de Sousa Capanema  
 Manoel Rodrigues da Silva  
 Marcelo Leao Martins  
 Marcia Vieira Costa de Oliveira  
 Marcio Barbosa de Barros  
 Marcio José Diniz  
 Marcos Alberto Bernardo de Campos  
 Maria do Socorro de Freitas Leite  
 Maurício Alves de Assunção  
 Maurício Aparecido Barcelos Santos  
 Natania Cristina Silva  
 Nelvo Fries  
 Nivaldo Rosa dos Santos  
 Otavino Furtado da Silva  
 Paulo Henrique Gontijo Silva  
 Romildo Ferreira da Silva Filho  
 Ronildo Marquez Devotte  
 Rosana Galavoti Garcia de Queiroz  
 Roseny Bento de Assis Amorim  
 Sergio Carlos Vieira  
 Silvestre da Costa Lima Neto  
 Stefanio Macedo Ferreira  
 Ueudes Caetano Padilha  
 Vitor Gouveia Guimaraes  
 Warley Moraes Garcia  
 Wesley Garcia Cardoso  
 Willian Caetano Goncalves

**SERRANÓPOLIS**  
**SERRANÓPOLIS**  
**RIO VERDE**  
**CAIAPÔNIA**  
**SERRANÓPOLIS**  
**ANICUNS**  
**PARANAIGUARA**  
**CAIAPÔNIA**  
**MINEIROS**  
**PALESTINA DE GOIÁS**  
**RIO VERDE**  
**TURVÂNIA**  
**JUSSARA**  
**NDIARA**  
**PALMEIRAS DE GOIÁS**  
**BOM JARDIM DE GOIÁS**  
**JANDAIA**  
**MINEIROS**  
**INDIARA**  
**PALMEIRAS DE GOIÁS**  
**MONTES CLAROS DE GOIÁS**  
**EDÉIA**  
**BOM JARDIM DE GOIÁS**  
**BOM JARDIM DE GOIÁS**  
**PALMEIRAS DE GOIÁS**  
**PIRANHAS**  
**MINEIROS**  
**MONTES CLAROS DE GOIÁS**  
**PARAÚNA**  
**RIO VERDE**  
**BOM JARDIM DE GOIÁS**  
**SANTA BARBARA DE GOIÁS**  
**FIRMINÓPOLIS**

## PODER DE OUTRO MUNDO NO COMBATE AO PERCEVEJO E À MOSCA-BRANCA



Único com duplo residual e efeito ovicida para percevejo



Único que controla todas as fases do percevejo e da mosca-branca



Produto exclusivo e inédito no Brasil

# CHEGOU MAXSAN

ÚNICO COM EFEITO

4MAX

DESCUBRA OS PODERES DO EFEITO 4MAX PARA ELIMINAR AS PRAGAS DA SUA PLANTACÃO:



**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÍCOLA. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO, INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTEIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



## COMIGO REALIZA SORTEIO DA PROMOÇÃO DE 45 ANOS

### Trator foi sorteado em parceria com a MSD

Por Pedro Cabral

A COMIGO e a MSD Saúde Animal realizaram a promoção "COMIGO 45 anos, Produtores Alimentam Cidades". A cada R\$ 500,00 ou 100 doses de Boostin comprados nas lojas agropecuárias da Cooperativa, os cooperados receberam um cupom para concorrer a um trator John Deere 5070E. A promoção teve duração de oito meses (de 17/08/20 até 16/04/21) e teve ótima participação dos cooperados.

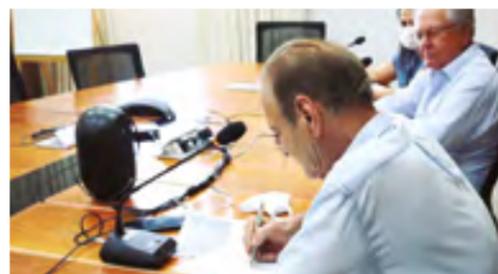
O evento envolvendo o sorteio do prêmio aconteceu no dia 16 de abril, na sede administrativa, em Rio Verde. Anteriormente ele estava previsto para a Tecnoshow, mas devido ao cancelamento da feira, foi realizado em uma live transmitida nos canais da Cooperativa e com a participação de diretores da COMIGO, da MSD e auditores internos da Cooperativa.

O ganhador foi o cooperado Danilo Araújo Guimarães, de Rio Verde,



Dourivan entrega prêmio a Danilo

que foi receber o prêmio no mesmo dia. O cooperado disse que usa a MSD em todas as fases de manejo animal em sua fazenda e, emocionado, contou sobre a importância da COMIGO para sua vida: "eu sou filho de cooperado, sou cooperado, minha esposa é cooperada, meu sogro é cooperado, então pra mim a COMIGO é a minha família, são 45 anos da minha família", afirmou.



## APOIO À SUSTENTABILIDADE

### COMIGO assina convênio com o Banco do Brasil visando ações sustentáveis

Por Pedro Cabral

Em reunião virtual realizada no dia 14 de abril, o presidente da COMIGO, Antonio Chavaglia, acompanhado do vice-presidente administrativo financeiro, Dourivan Cruvinel de Souza, e do superintendente administrativo financeiro, Warlen Ferreira de Freitas, assinou o convênio com o programa BB Sustentabilidade, do Banco do Brasil, que disponibiliza R\$ 100 milhões em linhas de crédito voltadas para a execução de práticas sustentáveis, como o uso de energias renováveis, a recuperação de áreas degradadas, além da recuperação ambiental de empreendimentos agropecuários.

Na reunião, Chavaglia citou o trabalho já realizado pela Cooperativa, principalmente nas orientações e trabalhos dos agrônomos e demais técnicos junto aos cooperados na recuperação de pastagens, nos estudos em torno da utilização de energias renováveis e também nas atividades de recuperação de nascentes e reservas. "Com este recurso, a gente pode ampliar essa prestação de serviço, essa ajuda aos nossos cooperados", afirmou.

O vice-presidente de agronegócios e governo do BB, João Rabelo Jr., explicou que este financiamento é justamente para incentivar o produtor

a implementar ações sustentáveis: "a COMIGO sempre foi um símbolo de vanguarda no agronegócio pela sua eficiência e forma de trabalhar, e agora este é mais um passo importante do ponto de vista ambiental e social". Além de Rabelo, diversos representantes do Banco do Brasil participaram da videoconferência com a COMIGO, repassando informações sobre o uso do convênio.

O cooperado interessado deverá procurar a área técnica da COMIGO para elaboração de projeto e pleitos do financiamento junto ao BB.

#NovosTemposNovasSoluções  
#RevendedorJacto #ConsórcioJacto



## Uniport 5030 NPK Qualidade e precisão com a melhor tecnologia Jacto

A máquina que garante a melhor distribuição de grânulos e produtos em pó! O Uniport 5030 NPK é conectado ao SmartSet, ferramenta que controla a faixa de aplicação de duas a 12 seções, minimizando sobreposições nas entradas e saídas de bordaduras. A qualidade e credibilidade do equipamento são certificadas pelo Selo Testado da Fundação MT.



jacto.com

JACTO  
CONSORCIO NACIONAL

Jacto

NOVOS  
TEMPOS,  
NOVAS  
SOLUÇÕES.



# AMIGO PECUARISTA, JÁ SE PREPAROU PARA O CONFINAMENTO?

Com o outono, é chegado o momento mais esperado para a maior parte dos pecuaristas brasileiros, hora de iniciar as atividades de mais uma etapa de produção: o confinamento de bovinos para engorda. Mas, e aí? Será que já está tudo realmente preparado para essa "operação de guerra"?

Devemos lembrar que essa operação começa lá atrás, quando temos que produzir o volumoso. Nesse sentido, o pecuarista tem que cada vez mais se preocupar em produzir uma silagem de qualidade, realizando todos os tratamentos culturais que a planta necessita para expressar seu potencial, e em quantidade que seja suficiente para atender sua demanda. Demanda essa, que deve ser definida e muito bem planejada para que não seja necessário trocar de volumoso durante o confinamento.



Além disso, os outros ingredientes que irão compor as dietas durante esse período, também devem ser bem planejados, a fim de ser o mais assertivo possível nas compras, levando em consideração, pontos importantes como preço, qualidade, disponibilidade e armazenagem.

A compra bem feita, realizada no momento certo, é um fator que vai trazer uma melhor receita para a operação. A qualidade dos alimentos é essencial para entregar nutrientes que proporcionam um bom desempenho animal. A disponibilidade é fundamental para que não sejam necessárias mudanças nas dietas durante o confinamento e, por fim, é importante promover a condição adequada de armazenamento

para os ingredientes sem ocorrência de perdas ou minimizando-as.

Feito isso, ainda não acabou! Tem muita tarefa pela frente, pois as instalações e estruturas de apoio ao confinamento serão muito exigidas durante esse período. Então, algumas dicas nesse sentido são válidas, tais como:

- **A manutenção do vagão misturador e equipamentos da fábrica de ração, para que proporcionem uma moagem, dosagem, mistura e fornecimentos adequados;**
- **Limpeza frequente dos currais com retirada do excesso de esterco e compactação próximo às linhas de cocho;**
- **Higienização de reservatório de água, bem como de bebedouros e manutenção das boias;**
- **Manutenção das cercas e divisórias dos currais, evitando misturar animais em diferentes lotes depois de realizada a apartação.**

Diante de todos esses afazeres, o pecuarista ainda tem que estar atento a muitos outros elementos, que são imprescindíveis para o sucesso da atividade, como, por exemplo, a

sanidade, genética, manejo e mão de obra qualificada para tal.

Então, não existe uma "receita de bolo" a ser seguida para o sucesso do confinamento. Cada operação tem as suas particularidades, sejam elas regionais, sazonais, de mercado, etc... E assim, a pecuária segue se profissionalizando cada vez mais, em busca de melhores índices.

Lado a lado com o pecuarista, a Rações Comigo entende que o melhor caminho para o sucesso da atividade, é disponibilizar através da sua linha de produtos de nutrição animal e de seu quadro técnico, uma consultoria preparada para encontrar a melhor solução para os desafios dessa "operação de guerra", chamada confinamento.



**Thiago Simas de O. Moreira**  
MSc. Zootecnista  
Consultor Técnico Rações COMIGO

# COMIGO REALIZA DIA DE CAMPO VIRTUAL

Variedades de forrageiras foram apresentadas em Serranópolis

Por Samir Machado

Cumprindo o seu papel de levar informação aos associados, a COMIGO realizou mais um Dia de Campo de Pastagem, de forma virtual. Desta vez na fazenda Nossa Senhora Aparecida, em Serranópolis, da cooperada Cláudia Assis Barros.

O objetivo da Cooperativa é levar ao cooperado informações que possam ajudá-lo na escolha da melhor variedade de forrageira para sua área, especialmente em Serranópolis e região.

Este dia de campo virtual traz apresentações de 6 forrageiras, que compõem, entre outras, o portfólio da COMIGO para 2021. Entre as variedades estão Marandu, Massai, Ipyporã, Taman, Piatã e Zuri.

Confira o vídeo na íntegra através do QR Code abaixo e, para mais informações e aquisição de sementes, procure o consultor técnico da COMIGO de sua unidade!



ihara.com.br

**NA HORA H DA PROTEÇÃO DO MILHO, É IHARA. PODE CONFIAR.**  
Tecnologia na hora certa para a sua cultura.

No ciclo da lavoura tem hora certa para tudo e tem IHARA para toda hora.

**Kyojin** Melhor controle em plantas daninhas resistentes

**Fusão EC** Fera no combate ao complexo de doenças

**Bold** Proteção pesada contra percevejos, mosca-branca, pulgão e cigarrinha

**Zeus** Máxima eficácia contra o percevejo

Kellen Severo

**ATENÇÃO** ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE. USO AGRÍCOLA. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO. CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO, INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS. DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS. LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA. E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



# TECNOLOGIA SUPER-PEC NA PESAGEM DE ANIMAIS

Por Pedro Cabral

A pesagem dos animais é uma das principais atividades de manejo na pecuária de corte. Com novas tecnologias, já é possível fazer a mensuração de forma digital e automatizada, ganhando agilidade e maior precisão nas informações. É o caso do aplicativo Super-Pec, desenvolvido pela Esteio Agrícola, em parceria com a COMIGO, exclusivo para cooperados, que dentre suas diversas funções também pode ser utilizado nessa atividade.

“A pesagem tradicional é realizada fazendo a mensuração individual de cada animal e estes pesos são anotados em planilhas... Com o advento das tecnologias e dos aplicativos, especialmente o Super-PEC, tal mensuração é realizada de forma eletrônica. Isso permite a conciliação destes dados de forma a ganhar tempo,



agilidade, praticidade e precisão”, afirma Ubirajara Bilego, pesquisador veterinário do ITC - Instituto de Ciência e Tecnologia COMIGO.

Nesse sistema, a mensuração do peso é feita com o bastão eletrônico fazendo a leitura do botton eletrônico de cada animal, de maneira sincronizada com a balança eletrônica. “Os dados são colhidos através do bastão eletrônico e são transferidos via bluetooth para o aparelho, onde ficam armazenados

no aplicativo, assim como a balança eletrônica que também fica sincronizada ao bastão e ao aplicativo”, explica Bilego.

Para o pesquisador, a utilização do sistema garante vantagens ao produtor: “Uma das vantagens é a dispensa da leitura visual dos brincos, tudo é feito de forma eletrônica, o que minimiza erros de leitura e lançamento, e ganha agilidade no trabalho”, declara.

O Super-PEC é um programa oferecido com exclusividade aos cooperados da COMIGO e, para fazer a adesão, o associado pode se informar melhor com o consultor que atende a sua área ou diretamente em sua unidade.

Quer saber mais sobre o funcionamento da pesagem? Acesse o QR Code abaixo e confira o vídeo no canal da Cooperativa no YouTube:



## Uma colheita bonita de se ver

Onmira™ active

Manejo Campeão Onmira™  
Plantas fortes. Resultados excelentes.

O Manejo Campeão Onmira™ é o programa mais eficiente para o controle de doenças da soja. Formulados com Onmira™ active, os produtos oferecem a melhor performance e proporcionam plantas saudáveis por mais tempo.

Portfólio completo para lavouras vigorosas e resultados visivelmente melhores.

Approach® Power Viovan® Vessarya® Approach® Power  
MULTISSÍTIOS

ACESSE E SAIBA MAIS



Distribuidor autorizado:

**ATENÇÃO** PRODUTO PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.



# INTEGRAÇÃO DE NOVOS COOPERADOS

**Em reuniões virtuais, associados conhecem mais sobre a COMIGO e o cooperativismo**

Por Pedro Cabral

A COMIGO já possui mais de 9 mil cooperados e a cada dia conta com novas adesões de produtores rurais que buscam melhores condições de negócio, assistência técnica e, claro, aumento da produtividade. Para integrá-los sobre o que é o cooperativismo e todas as vantagens que a Cooperativa pode oferecer, além do papel de cada um dentro da organização, um novo programa de Integração de Cooperados está sendo implantado.

A retomada do programa é uma iniciativa da Assessoria de Cooperativismo, departamento criado para promover atividades com o objetivo de incentivar ações cooperativistas e aprimorar o relacionamento com os cooperados. A assessoria está a cargo do engenheiro agrônomo mestre em economia aplicada, Paulo Cesar Dias do Nascimento Junior, que também é pecuarista e já atuou como professor universitário, chefe da Divisão de Acompanhamento do Mercado de Insumos no Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento e coordenador do Ramo Agropecuário

na Organização das Cooperativas Brasileiras - OCB, cargo que permaneceu por 11 anos.

“O programa faz parte de uma dinâmica de boas práticas, para dar um fiel entendimento para o produtor, que é o nosso cooperado, das principais atividades da Cooperativa e para que ele se sinta acolhido”, afirma Paulo. De acordo com o assessor, o papel do cooperado e da Cooperativa compõe alguns dos fatores trabalhados na integração, além da estrutura agroindustrial e de seu posicionamento no mercado.



## ESTRUTURA CONSOLIDADA

“Passamos as informações ao cooperado para que ele tenha a dimensão que a COMIGO é uma estrutura consolidada e de que ele está entrando como associado em um empreendimento que é absolutamente sólido, com gestão e governança muito bem constituída, referência em nível nacional. Para se ter uma adequada dimensão, atualmente somos a 6ª cooperativa agropecuária. Em 2020 faturamos R\$ 6,9 bi”, cita.

O novo programa de integração ainda está em fase de implantação, sendo aprimorado de acordo com as necessidades identificadas em cada grupo. Além da assessoria de cooperativismo, da diretoria executiva e superintendência administrativa, também fazem parte do programa a gerência de cada unidade, responsável pelo contato e convite dos cooperados; e a assessoria de comunicação da Cooperativa, que fornece o apoio técnico para a realização dos eventos on-line e disponibiliza, após cadastro via whatsapp, materiais informativos e de apoio para a imersão de informações,

parte do programa de integração, além do link das transmissões.

“É um programa bem estruturado com uma forte preocupação com o cooperado para que ele possa estar motivado, adquirir conhecimento, e ao final, ter informações relevantes e detalhadas”, declara Paulo.

## NOVOS COOPERADOS APROVAM INICIATIVA

Entre os cooperados que participaram da primeira reunião de integração, realizada em março, o advogado, empresário e pecuarista, Eduardo do Prado Lôbo, cooperado de Rio Verde, conta os motivos que o fizeram se associar à Cooperativa: “acredito na seriedade e competência de seus diretores, levando-se em conta que a COMIGO é hoje uma das maiores e mais respeitadas cooperativas do Brasil, além disso é orgulho dos rio-verdenses, tendo relevante papel no desenvolvimento econômico e social de nosso município e região”.

“Gostei muito da integração, especialmente da clareza e qualidade das informações que nos foram passadas. Parabéns pela iniciativa, é muito bom se sentir acolhido”, afirma Lôbo, que comenta sobre sua relação com a Cooperativa a partir de então: “Pretendo aproveitar ao máximo o que a Cooperativa oferece a nós cooperados, com vistas a melhorar minha produção e alcançar meus objetivos no agronegócio. No mesmo sentido pretendo contribuir ao máximo com a Cooperativa exercendo meu papel de cooperado de forma ativa”, declara.

Já a agropecuarista Marisa Seronni, de Goiânia, cooperada na unidade de Palmeiras de Goiás, conta que tinha pouca noção de cooperativismo, sendo fundamental a integração para obter mais informações sobre a COMIGO e a atividade: “foi bom que tive mais explicações, eu estou achando tudo muito interessante, todo mundo recebendo bem”. Agora, ela espera aproveitar as vantagens econômicas de sua adesão: “minha expectativa é poder comprar insumos com preços melhores do que toda a concorrência, ter atendimento dos consultores e acesso aos suplementos minerais e proteinados”, diz Marisa.

## PRÓXIMAS REUNIÕES

A partir de maio todos os novos cooperados deverão participar do programa de integração para serem admitidos no quadro social. As turmas já têm datas programadas para até o fim do ano e são organizadas de acordo com a data de adesão de cada novo cooperado. As reuniões ocorrerão mensalmente, antes das reuniões do Conselho de Administração, que delibera sobre a admissão do produtor.

Por enquanto, as reuniões são realizadas somente em formato virtual por conta da pandemia, mas há a possibilidade de ser presencial, assim que possível, ou transmitida para pequenos grupos na própria loja COMIGO, de acordo com a disponibilidade de cada unidade. Está entrando na Cooperativa e quer saber mais sobre sua integração? Entre em contato com o gerente de sua unidade.



Paulo César e Warten (superintendente) apresentando o programa





# AGO 2021 APRESENTA ÓTIMOS RESULTADOS DA COMIGO

**Faturamento teve crescimento de 50,82% de 2019 para 2020, resultado líquido superou R\$ 733 milhões**

*Por Pedro Cabral e Wêuller Freitas*

Apresentando resultados expressivos alcançados no decorrer de 2020, a COMIGO realizou sua Assembleia Geral Ordinária 2021, de maneira virtual, através de uma videoconferência aberta aos cooperados no dia 27 de março. O resultado líquido alcançado superou R\$ 733 milhões, um dos mais relevantes na história da Cooperativa.

Na reunião, o Relatório do Conselho de Administração e as Demonstrações

Contábeis, do período de 01/01 a 31/12 do ano passado, foram apresentados recebendo a aprovação dos cooperados por unanimidade. Votação essa conduzida pelos cooperados Fábio Iplinsky (presidente adhoc) e Ocimar Furtado (secretário). O parecer do conselho fiscal foi apresentado pelo cooperado Rogério Caetano.

Entre os dados, destaque para a evolução do faturamento, que saiu

de R\$ 4,5 bilhões em 2019 para R\$ 6,9 bilhões em 2020, um aumento de 50,82%, com grande participação dos cooperados.

Quando analisado de acordo com os segmentos de negócio, 58% do faturamento da COMIGO vem da soja e derivados, seguidos de 18% dos insumos, 10% de milho e sorgo e 7% da ração, mesma porcentagem proveniente das lojas.



## OUTROS NÚMEROS

Outros dados que tiveram aumento significativo foram o capital social, que cresceu 46%, o número de cooperados e de funcionários em mais de 6%, a recepção de grãos em 12%, o fornecimento de fertilizantes e

suplemento mineral em mais de 14% e a produção de rações, que subiu 4%.

O presidente da COMIGO, Antonio Chavaglia, ressaltou os excelentes números, mesmo em um ano de pandemia, reafirmando "a força da Cooperativa e do cooperativismo". A alta demanda nacional e internacional por alimentos, combinada com o aumento do dólar, também contribuíram para o ótimo resultado alcançado.

Desde o início da crise, a COMIGO tomou medidas preventivas para seguir produzindo. "Tivemos algumas dificuldades de adaptação a esta crise, mas o importante é que a gente não parou, tanto os cooperados quanto os colaboradores, fizeram sua parte, não paramos de produzir", afirmou Chavaglia. "Numa crise deste tamanho, o que não pode faltar é comida", completou.

CONTINUA

## SOBRAS E CONTRATOS

Chavaglia comentou sobre a distribuição das sobras, que foram bem superiores ao ano anterior, "consolidando a importância da Cooperativa na vida dos cooperados". Das sobras líquidas do ano, ele explicou que 70% vão para a conta capital do cooperado e 15% depositados na conta corrente do associado, ficando disponíveis para ele fazer novas compras na COMIGO ou quitar dívidas com ela. Conforme a mensagem do conselho contida no Relatório, "trabalhar com sua Cooperativa sempre traz retorno em dobro". O restante (15%) é destinado para reservas legais e estatutárias.

Durante a AGO, o presidente da COMIGO também chamou a atenção para a questão dos contratos de soja, frisando que "contrato é coisa séria e exige muita responsabilidade", para que outros cooperados não fiquem prejudicados. "Nosso cooperado é consciente a esse respeito e quase não temos esse problema, porém, mesmo que pouco, isso gera desgaste", declarou. [detalhes deste assunto e das sobras, acessar a live no youtube do dia 24/03]

## NOVO CONSELHO FISCAL

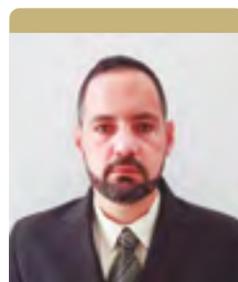
Entre as pautas votadas na AGO 2021, aconteceu também a eleição do novo conselho fiscal, que foi aprovado por maioria. A chapa é composta pelos cooperados: Cleudson Rodrigues da Trindade, de Santa Helena; Moisés Martins Miranda Júnior, de Palmeiras de Goiás; Rafaela Henkes Vian Freitas, de Rio Verde; Renata Ferguson, também de Rio Verde; Rodrigo Nogueira Kloster, de Jataí; e Rogério Martins Silva Caetano, de Paraúna.

Além disso, a AGO aprovou ainda as autorizações para a diretoria contratar financiamentos bancários e para ratificar e alienar imóveis da COMIGO.



Cleudson Rodrigues da Trindade

Santa Helena



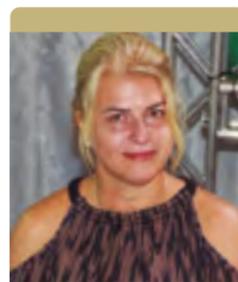
Moisés Martins Miranda Júnior

Palmeiras de Goiás



Rafaela Henkes Vian Freitas

Rio Verde



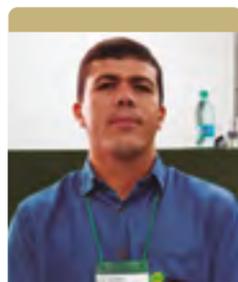
Renata Ferguson

Rio Verde



Rodrigo Nogueira Kloster

Jataí



Rogério Martins Silva Caetano

Paraúna



## FORMATO ONLINE

A AGO foi realizada através da plataforma Zoom, com acesso disponibilizado através do site da COMIGO, em que o cooperado deveria informar CPF e senha. As votações foram realizadas através de enquete/ aclamação na própria plataforma, para garantir a transparência e confidencialidade da reunião.

Antes da AGO virtual foi realizada ainda uma live de Apresentação dos Resultados de 2020, no dia 24 de março,

para todos os cooperados, colaboradores e demais parceiros da Cooperativa. Quem não acompanhou ao vivo pode acessar no canal da cooperativa em [youtube.com/cooperativacomigo](https://youtube.com/cooperativacomigo) e ver a live, que contou ainda com os diretores Aguilar Mota e Dourivan Cruvinel, além do superintendente administrativo, Warlen Ferreira. Para acessar o Relatório do Conselho de Administração na íntegra, acesse o site [comigo.coop.br](https://comigo.coop.br).

## MAIS 400 MILHÕES INVESTIDOS

Para atender cada vez mais às necessidades do agronegócio e dos cooperados, a COMIGO tem realizado diversos investimentos em sua estrutura. Nos últimos dois anos, a Cooperativa investiu cerca de R\$ 400 milhões, número que já havia investido anteriormente. Para 2021 estão previstos mais R\$ 130 milhões em investimentos.

Entre os investimentos realizados, destaque para as novas fábricas de rações e suplemento mineral; novas armazéns: Rio Verde (dois), Indiara, Palmeiras, Montes Claros e Serranópolis; novas lojas: Iporá, Piranhas, Caiapônia, Mineiros; além de reestruturações e

### INVESTIMENTOS REALIZADOS

| SETOR      | R\$         |
|------------|-------------|
| ARMAZÉNS   | 242 MILHÕES |
| INDÚSTRIAS | 112 MILHÕES |
| LOJAS      | 46 MILHÕES  |

### TOTAL

**400 MILHÕES**

CONTINUA

## PRINCIPAIS INVESTIMENTOS

melhorias em armazéns (Montes Claros, Montividiu, Jataí, Cinquentão, Paraíso, Estrela Dalva) e lojas já existentes: Santa Helena.

“Os bons resultados que a Cooperativa obteve ao longo dos anos são extremamente importantes, porque amplia o capital de giro e impulsiona novos investimentos para melhor atender as necessidades dos cooperados. Ou seja, os recursos ficam girando em nossa região beneficiando não só os associados, com maior prestação de serviços, mas também toda a sociedade, inclusive com mais empregos”, explicou o presidente Chavaglia.

Durante a reunião virtual (live), o vice-presidente de operações, Aguilar Mota, comentou sobre as obras em andamento. “Estamos expandindo nossa atuação para outras regiões, como Mineiros e Pontalina, atendendo pedidos dos produtores locais e por perceber o potencial destes municípios”, destacou. Além disso, foi comentado sobre as obras futuras em estudo, como a construção de uma nova fábrica de premix, melhorias em diversas unidades armazenadoras e um depósito de insumos em Indiara, entre outros.



Armazém - Rio Verde



Armazém - Palmeiras



Fábrica de Rações - Rio Verde



Armazém - Indiara



Armazém - Montes Claros



Armazém - Serranópolis



Loja - Piranhas



Loja - Iporá



Loja - Caiapônia



Loja - Mineiros



Melhorias - Armazém - Jataí



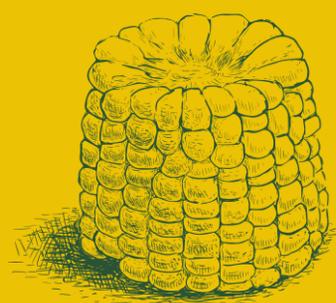
Fábrica Suplemento Mineral - Jataí



Reestruturação - Loja - Santa Helena

# TOP 10 DICAS

## PARA COLHEITA DO MILHO-SAFRINHA



### 01 Planejamento Antecipado da Colheita

O planejamento é a base do sucesso de todo processo produtivo e com a colheita não é diferente. O planejamento completo, e de forma antecipada, possibilita antever problemas. Além disso, todo o dimensionamento de máquinas e veículos para transporte, levantamento de despesas e funcionários poderão ser ajustados.

### 02 Capacitação de Pessoal

Realizar treinamentos de capacitação direcionados aos trabalhadores que irão executar as atividades relacionadas à colheita. Com a equipe bem treinada e capacitada, problemas e perdas durante a colheita são reduzidos.

### 03 Manutenção de Máquinas e Implementos

Realizar um levantamento das condições de máquinas e implementos que serão demandados na colheita e realizar a manutenção correta, a fim de que estejam todos em plenas condições de uso. Nunca esquecer dos equipamentos para controle de incêndios.

### 06 Regulagem da Colhedora

Geralmente as maiores perdas estão associadas a colhedoras mal reguladas. Por isso, a regulagem correta (realizada por profissional capacitado) é fundamental para aumentar a lucratividade da lavoura. A umidade dos grãos e o diâmetro da espiga devem ser muito bem observados para a correta regulagem da colhedora.

### 07 Velocidade de Colheita

Normalmente o ajuste de velocidade é realizado em função da produtividade do talhão, sendo menor a velocidade quanto maior for a produtividade, pois toda a massa colhida deverá passar pelos componentes de trilha, limpeza e separação da máquina. Assim, é necessário seu acompanhamento constante.

### 08 Colheita no Momento Certo

Com umidade alta há perdas por esmagamento de grãos, porém se a colheita atrasar ocorre maior acamamento, maior queda de espigas, mais injúrias nos grãos e perdas por pragas já instaladas na lavoura.

### 04 Acompanhamento da Área

É de extrema importância o monitoramento das lavouras durante todo o ciclo da cultura, inclusive quando a colheita se aproxima. Afinal, doenças e pragas podem impactar diretamente na condição final da lavoura, podendo inclusive antecipar a colheita. Por isso, é fundamental estar sempre de olho.

### 05 Monitoramento da Umidade dos Grãos

Realizar periodicamente amostragens de grãos para determinação da umidade representativa em cada talhão. Lembrando que, grãos com umidade elevada tem a debulha dificultada e maior incidência de grãos ardidos. Já com a umidade muito baixa pode aumentar as perdas na colheita.

### 09 Gerar Informações de Produtividade

Identificar zonas com diferentes potenciais produtivos possibilita criar um histórico ou confeccionar mapas de colheita, de forma a identificar as áreas mais responsivas, otimizando a utilização dos investimentos futuros.

### 10 Carregamento e Transporte

É importante fazer um estudo de logística envolvendo o número necessário de carretas e a distância do destino final. Em um segundo momento fazer uma classificação do grão no carregamento, evitando que o comprador receba o produto com qualidade diferente da encomendada.

# COOPERADO COLHE 91 SACAS

**Produtor de Caiapônia atinge a melhor marca de produtividade. Safra 2020/2021 foi marcada por atraso das chuvas, veranicos e dificuldades na colheita, evidenciando benefícios do manejo**

Por Samir Machado

A COMIGO realizou, durante a safra 2020/2021, o II Concurso Máxima Produtividade da Soja, que teve as inscrições entre agosto e outubro de 2020. A maior produtividade registrada, entre todas as categorias, foi a do cooperado Romilton Rodrigues, da fazenda Torres do Rio Bonito, em Caiapônia, que registrou média de 91,08 sacas/ha, o que lhe conferiu, consequentemente, o primeiro lugar na categoria de 401 a 700 metros de altitude. Aliás, é o segundo ano que a maior produtividade é registrada nesta altitude. Ano passado o vencedor também foi de Caiapônia com 119,2 sacas/ha.

Na categoria abaixo de 400 metros, houve um bicampeão: o cooperado Flávio Fonseca Machado Júnior, da fazenda Água Limpa, em Montes Claros de Goiás, que venceu no ano passado e agora repetiu o feito, registrando, neste ano, uma produtividade de 90,05 sacas/ha, superando a marca da safra passada.

Na categoria acima de 701 metros a vencedora foi a cooperada Cláudia Assis Barros, da fazenda Nossa Senhora Aparecida, de Serranópolis, com uma média de 87,61 sacas/ha. Os vencedores

foram conhecidos com o fim do período da colheita em março de 2021.

Ao todo, 60 cooperados se inscreveram, através do site da Cooperativa. O concurso foi dividido em três categorias definidas por critério de altitude. A primeira categoria considerando as propriedades localizadas até 400 metros acima do nível do mar; a segunda de 401 a 700 metros e a última acima de 701 metros. Vale ressaltar que áreas irrigadas não participaram das edições do concurso.



Para concorrer, o produtor inscreveu uma área de no mínimo cinco hectares, que foi pré-determinada através de consenso entre o cooperado e o agrônomo da COMIGO. A marcação da área foi realizada através de pontos de GPS. Os concorrentes, cooperado e agrônomo da Cooperativa, tiveram total liberdade para realizar o manejo e tratos culturais na área inscrita, sendo que todos os insumos foram adquiridos da COMIGO.

## OBJETIVO DO CONCURSO E MELHORES PRÁTICAS

O objetivo do Concurso de Máxima Produtividade da COMIGO, de acordo com o coordenador técnico-comercial de insumos da Cooperativa, Beckembauer Ferreira, foi o de explorar todo o potencial produtivo da soja através de um adequado manejo, para conseguir maiores produtividades e maior rentabilidade. As melhores práticas e tecnologias adotadas pelos vencedores do concurso serão divulgadas em breve pela Cooperativa, para conhecimento dos demais cooperados.

“Mesmo este ano passando por períodos de veranico, com algumas regiões chegando a até dois períodos de estiagem, constatamos que o manejo correto da lavoura realmente reduz as perdas de produtividade”, destacou Beckembauer.

Outro ponto avaliado por ele foi a dificuldade durante o período da colheita este ano. “Tivemos poucas janelas para que o produtor pudesse trabalhar nas condições ideais. Isso resultou em perdas de peso dos grãos, o que foi um diferencial nos resultados em relação à edição passada”, destacou.

Para Beckembauer, ficou claro que, de uma forma geral, não foi um fator isolado o responsável pelas altas produtividades, mas o conjunto deles. “Temos dois aspectos: manejo correto para que a planta atinja o seu máximo potencial produtivo e práticas para evitar as perdas”, explicou.

De acordo com o coordenador, o manejo para que a planta atinja o

máximo potencial é realizado através da correção e fertilização do solo, incluindo a aplicação de micronutrientes, na escolha adequada da cultivar e no estabelecimento e condução do plantio. “É fundamental administrar cada detalhe, fazer um ajuste fino de cada etapa produtiva, para obter sucesso”, afirmou Beckembauer.

O outro aspecto, de evitar perdas e conseguir chegar o mais próximo possível do teto produtivo, está ligado, por exemplo, aos tratos culturais com fungicidas, herbicidas e inseticidas, bem como a cobertura de palhada e a colheita.

“É o conjunto de todos esses aspectos, aliado à parte operacional, que necessita ser realizada de acordo

com as orientações técnicas - como a velocidade do plantio, horários e bicos de pulverização utilizados nas aplicações e outros detalhes técnicos - que irão fazer com que o produtor atinja altos patamares de produção”, apontou o coordenador.

Os vencedores de cada categoria serão premiados com um troféu de reconhecimento e uma viagem turística, concedida ao cooperado e um acompanhante, assim como ao agrônomo (e acompanhante) da COMIGO responsável pela assistência técnica da área.

## TERCEIRA EDIÇÃO

O III Concurso de Máxima Produtividade já está com data marcada. As inscrições se iniciarão em agosto deste ano. Para mais informações, consulte os engenheiros agrônomos da COMIGO da sua região.

Vencedores do  
**CONCURSO DE MÁXIMA PRODUTIVIDADE DE SOJA COMIGO**

| Categoria     | Abaixo de 400m                          | 401m a 700m                          | Acima de 701m                                 |
|---------------|---|--------------------------------------|---|
| Cooperado (a) | Flávio Fonseca Machado Júnior           | Romilton Rodrigues                   | Cláudia Assis Barros                          |
| Produtividade | 90,05 sc/ha                             | 91,08 sc/ha                          | 87,61 sc/ha                                   |
| Área colhida  | 7,3 ha                                  | 6,10 ha                              | 7,98 ha                                       |
| Local         | Montes Claros de Goiás: Faz. Água Limpa | Caiapônia: Faz. Torres do Rio Bonito | Serranópolis: Faz. Nossa Senhora da Aparecida |



# CASOS DE SUCESSO EM PECUÁRIA



## Cooperada: Ironides Nogueira Cruvinel Fazenda Vale da Serra (Rio Verde)

Pastagem de Zuri (38,72 hectares)

Dona Ironides resolveu reformar uma pastagem degradada, e formar com o capim Zuri, para melhorar a pastagem e aumentar a lotação da fazenda. Mesmo com dificuldades na implantação, como falta de chuva e alta infestação de lagartas, ela gostou muito do resultado final sendo que até sobrou capim para fazer silagem.

*“Enfrentei muitos problemas com ataques de lagartas, mas no final tivemos um ótimo resultado com o Zuri, ficamos muito satisfeitos, tanto que iremos formar mais 5 alqueires (24,2 hectares) no final do ano”.*



## Cooperada: Marcio Borges de Assis Fazenda Torres (Jataí)

Capim Zuri em 30 piquetes para gado de leite

Marcio e a esposa, Andréia, possuíam um pasto de braquiária degradado, com muito gramão e ervas daninhas, onde tinham muito gasto com suplementação dos animais, isso até resolverem reformar os pastos.

Mesmo com muita dificuldade por ter que terceirizar o serviço de reforma, sofrer com as chuvas, que foram escassas, e com a alta infestação de lagartas, conseguiram reformar 4,5 hectares de Zuri para o gado de leite e 4 hectares de Piatã para recria.

Ficaram muito satisfeitos com o resultado final da pastagem. Hoje eles estão com sobra do capim e colocando 24 vacas por piquete/dia.

*“Pretendemos formar no final de 2021 mais 10 hectares de pasto, sendo que agora será mais fácil pela experiência adquirida e já sabendo do resultado que teremos”.*



- Coletar amostra de solo e monitorar as suas condições;
- Fazer correções de calcário ou gesso;
- Controlar pragas e ervas daninhas;
- Fazer adubações anuais de manutenção;

Essas medidas irão manter a qualidade do seu solo por muito mais tempo, aumentando a oferta de forragem de sua fazenda. Consulte sempre um engenheiro agrônomo ou profissional de pastagem da COMIGO.



# CULTURAS DA SAFRINHA: CUIDADOS COM AS PRAGAS

## LAGARTA-DO-CARTUCHO NO MILHO E NO SORGO

Uma das preocupações e cuidados com a safrinha é o desenvolvimento de populações de lagarta-do-cartucho resistentes às tecnologias Bt no milho ou a resistência aos próprios produtos químicos na cultura do milho ou do sorgo. É imprescindível a adoção do Manejo Integrado de Pragas (MIP), envolvendo a dessecação antecipada (se necessário associada com inseticida químico); sementes de qualidade; tratamento de sementes; controle de plantas daninhas e de plantas tiguera de soja, milho, sorgo e milheto; uso de áreas de refúgio; rotação de mecanismos de ação de inseticidas; controle biológico; tecnologia de aplicação adequada; e controle químico associado ao monitoramento da infestação da praga.

Quanto mais novas as plantas são atacadas, maiores serão os prejuízos. São mais críticos os estádios V1 e V2, pois além da planta estar mais sensível, a eficiência do controle químico é menor, pois não há área foliar suficiente para uma boa cobertura de aplicação. Depois do estágio V8 a sensibilidade das culturas é baixa, deixando de ser preocupante para o milho e sorgo.



### USO DE PLANTAS DE MILHO TRANSGÊNICAS BT RESISTENTES À LAGARTA-DO-CARTUCHO

Maior eficiência de controle e facilidade nos tratamentos culturais têm sido observados pelo produtor com utilização de milho Bt. Porém, é importante ressaltar que algumas das tecnologias disponíveis já perderam sua efetividade para o controle da praga, devido à seleção de populações de lagarta-do-cartucho resistentes. O principal motivo desta resistência às tecnologias Bt é a falta de plantio de áreas de refúgio por parte do produtor. O refúgio tem como função produzir insetos suscetíveis às proteínas inseticidas, preservando assim os benefícios da tecnologia Bt.

### CONTROLE QUÍMICO

O momento correto de utilização do controle químico é importantíssimo, pois a eficiência é maior com lagartas expostas e pequenas, de primeiro e segundo instar, os dois primeiros estágios de desenvolvimento do inseto após o ovo. Lagartas maiores, principalmente após o terceiro instar, são mais difíceis de controlar, além de ficarem mais "escondidas" dentro do cartucho. O monitoramento é imprescindível para tomada de decisão do momento correto para aplicação e escolha do inseticida, sob orientação do profissional responsável pela lavoura.

Algumas sugestões para melhorar a eficiência de controle nas aplicações de inseticidas químicos são: não utilizar

volume de calda reduzido, pois a cobertura da superfície do cartucho do milho é muito importante; aplicações noturnas podem ser mais eficientes, pois a lagarta tem como hábito se esconder no cartucho da planta durante os períodos mais quentes do dia. No período noturno e em temperaturas mais amenas, a praga tende a migrar para fora do cartucho, ficando mais exposta aos produtos químicos.

### CONTROLE BIOLÓGICO

O controle biológico da lagarta-do-cartucho pode ser realizado com vespínhas parasitoides de ovos (*Trichogramma* spp.), inseticidas biológicos formulados à base de *Bacillus thuringiensis* (Bt), de fungos como *Metarhizium* e *Beauveria* e por Baculovirus. A expectativa de crescimento do uso de Baculovirus no Brasil é grande e, em alguns anos, deve assumir a primeira posição do mercado de bioinseticidas para controle de lagartas. Já são comercializados Baculovirus para *Spodoptera frugiperda* no milho e sorgo.

### PULGÃO DA CANA-DE-AÇÚCAR NAS LAVOURAS DE SORGO

Em 2016 os pesquisadores brasileiros já alertaram sobre o potencial de dano do pulgão da cana-de-açúcar, nome científico *Melanaphis sacchari*, no sorgo. Em 2019 esta espécie de pulgão causou danos econômicos em Minas Gerais, Distrito Federal e São Paulo. Em 2020, lavouras de sorgo nas

regiões Sul, Sudoeste, e outras regiões dentro e próximas ao estado de Goiás, também apresentaram altos índices de infestação por este pulgão, sendo observados até mais de 1.000 insetos em uma única folha, causando enormes prejuízos.

O pulgão da cana-de-açúcar apresenta geralmente cor bege/amarelado. A sua maior ocorrência é no final da fase vegetativa e início da fase reprodutiva da lavoura de sorgo, apesar de poder estar presente em todas as fases de desenvolvimento da planta. Os insetos ficam na parte de baixo das folhas e se alimentam sugando a seiva da planta, sendo comum a infestação se iniciar nas folhas mais velhas (baixeiro) e avançar para as mais novas. Os sintomas são:



CONTINUA



amarelecimento, manchas vermelhas e necróticas, que podem ser observadas até mesmo na face superior da folha. Os danos são potencializados em situações de estresse, principalmente estresse hídrico.

Devido à alta capacidade de reprodução deste inseto, ocorre formação de grandes colônias, e com a sucção contínua da seiva da planta há excreção de grandes quantidades de substâncias açucaradas, que deixam as folhas cobertas por um tipo de “melado”, com aspecto pegajoso e brilhante. Nessa condição se desenvolve também um fungo (geralmente do gênero *Capnodium*) de cor enegrecida, chamado de fumagina, que prejudica a fotossíntese da folha. Em altas infestações a planta pode secar mesmo antes de emitir a panícula, ou ainda emitir a estrutura reprodutiva, porém com enchimento de grãos altamente comprometido.

### MANEJO DO PULGÃO DA CANA-DE-AÇÚCAR NA CULTURA DO SORGO

Como o potencial de dano está relacionado com o potencial reprodutivo do inseto, o monitoramento deve

ser constante, pois, se houver algum descuido e a lavoura atingir alta população do pulgão, o controle será mais difícil e os danos já estarão ocorrendo. Assim, um dos pontos principais no manejo é o chamado “timing” de aplicação (hora certa de fazer a aplicação), quando a infestação ainda está no início.

Outro ponto importante está relacionado com a tecnologia de aplicação. Além de respeitar as condições ambientais adequadas no momento da aplicação, não é aconselhável a utilização de volumes de aplicação reduzidos, pois uma maior quantidade de calda aplicada por área pode proporcionar melhor cobertura e deposição de produtos no baixeiro da planta.

O Instituto de Ciência e Tecnologia COMIGO – ITC, vem realizando vários trabalhos de pesquisa para controle do pulgão da cana-de-açúcar na cultura do sorgo, e os resultados têm demonstrado ser promissores com os Neonicotinoides e Organofosforados. Um problema neste controle é que atualmente existem poucos produtos registrados para uso na cultura do sorgo, e, especificamente para o pulgão *M. sacchari*, não existe nenhum inseticida

registrado no Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (MAPA). Assim, é indispensável a orientação do profissional responsável pela lavoura, para o monitoramento e definição das melhores estratégias de manejo.



Diego Tolentino de Lima  
Pesquisador Agrônomo  
Entomologia - ITC - Rio Verde



# PECUÁRIA DE CORTE TERÁ CURSO DE GESTÃO

**Treinamento será ministrado pela faculdade Rehagro e começa em julho, com o apoio da COMIGO**

Diante de um mundo pra lá de competitivo, a pecuária de corte exige, cada vez mais, esmero na gestão do negócio. Neste sentido, o cooperado terá uma boa oportunidade para se aperfeiçoar, pois em julho começará o curso “Capacitação em Gestão na Pecuária de Corte”, turma híbrida, da faculdade Rehagro. O público-alvo são os produtores rurais, gerentes de fazendas, técnicos e estudantes.

O formato híbrido terá nove aulas on-line, ao vivo, aos sábados das 8h às 12h e três encontros presenciais de dois dias cada, às sextas e sábados, o dia todo, num total de 84h. Os módulos serão: Gestão de pessoas e equipes; Controle financeiro (fluxo de caixa e custo de produção); Mercado financeiro como estratégia na comercialização de animais; Gerenciamento da sanidade em pecuária de corte; Gerenciamento da reprodução em pecuária de corte; Gestão do melhoramento genético do

rebanho; Diagnóstico da propriedade, sistema de produção na pecuária de corte; Gerenciamento da nutrição e da alimentação em pecuária de corte; Manejo de pastagens e gerenciamento da produção de forragens.

### APOIO

As aulas presenciais acontecerão no ITC – Instituto de Ciência e Tecnologia COMIGO, em Rio Verde. De acordo com o consultor do ITC, Antônio Eduardo Furtini Neto, a Cooperativa está apoiando o evento cedendo suas instalações e custeando algumas despesas das aulas presenciais, porque entende que “a profissionalização da pecuária de corte está cada dia mais intensa e é importante o cooperado investir na atualização de conhecimentos e na ampliação de sua capacitação, para melhorar a gestão financeira da propriedade e obter maior retorno da atividade pecuária”.

O gerente da filial do grupo Rehagro em Goiás, Agenor Neto, destacou que o cooperado da COMIGO terá um desconto de 10% do valor total do curso, acrescido de mais 5% de pontualidade no pagamento das mensalidades. Conforme Neto, “as inscrições podem ser feitas pelo meu whatsapp: (31) 9 8420-5802 ou pelo site [www.rehagro.com.br](http://www.rehagro.com.br)”. O curso, com encontros mensais, deve começar no dia 03 de julho e concluído no dia 19 de fevereiro do ano que vem. “É um curso muito importante para o produtor que trabalha com pecuária de corte, porque ele terá aulas teóricas e práticas. Já fizemos 35 eventos no país, com mais de 1.500 alunos”, disse Neto.

Como pré-requisitos, o participante deve ter computador com pacote office ou similar, ter acesso à internet de banda larga, capaz de transmitir vídeos e aulas on-line.



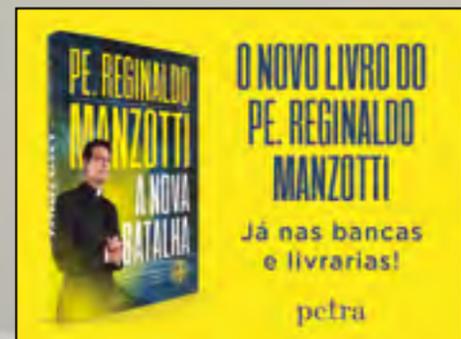
### PALAVRAS CRUZADAS DIRETAS

www.coquetel.com.br

© Revistas COQUETEL

| A palavra de três sílabas                                  | Classificação dos verbetes no dicionário<br>Este folclórico de uma só perna | Emite som ameaçador (o cão)<br>Amalucado (bras.) | O risco do equilibrista (bras.)   | Identifica o capitão do time (fut.) | (?) poucos: gradualmente           |
|--|---|--|-----------------------------------|-------------------------------------|------------------------------------|
| →  |   |  |                                   |                                     |                                    |
| O banco do carro velado para crianças com menos de 10 anos | Antônimo de "lá"<br>Parte da xicara   | Senhoras (abrev.)<br>Tipo de cobertor            |                                   |                                     |                                    |
| Maio, em francês<br>A textura da lixa                      |   | Título de chefe etíope                           |                                   | Cê-cediha<br>Cloroeto de sódio      | Angélica, pela cor de seus cabelos |
| De cor amarelado-vermelhado                                |   |  | Blusa usada por médicos           |                                     |                                    |
| Flúor (símbolo)<br>Deixar o local                          | (?) coisa: isto<br>Unir fraternalmente                                      |  |                                   | Ilusão no deserto                   |                                    |
|  |   | (?) Sater, músico<br>Peça do castiçal            |                                   |                                     |                                    |
| Diploma conferido ao piloto de avião                       |   |  | Sem (?) nem beira: sem recursos   |                                     |                                    |
|  | Fecha<br>Onde está?   |  |                                   |                                     | "O Bem-?", antiga novela           |
| Desprovido de<br>Joga; arremessa                           |   | Hiato de "toalha"                                |                                   | Gaiivota, em lupi                   |                                    |
|  |   | Local predileto do boêmio                        | Giulia (?), atriz<br>Sem roupa    |                                     |                                    |
| Identificador de chamadas telefônicas                      |   |  |                                   |                                     |                                    |
| Meio de poupança do brasileiro                             |   |  | Cruel (fig.)<br>Levemente molhado |                                     |                                    |

BANCO 3/ati — bar — mai — rás. 4/eso. 5/lacra. 9/diantiro. 14



**Solução**

|   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 0 | Q | I | M | U | N | F | J | E | D | V | A | R | E | I | D |
| 1 | W | A | V | A | G | A | B | V | N | I | B | C | A | D | E |
| 2 | V | A | O | A | C | V | A | V | A | N | I | B | A | G | A |
| 3 | V | A | C | R | A | L | A | C | R | A | S | E | A | R | A |
| 4 | V | A | R | E | I | R | V | E | R | B | R | E | I | R | A |
| 5 | R | M | A | L | I | R | S | A | L | I | R | I | R | I | R |
| 6 | F | E | S | T | A | F | U | E | S | T | A | F | U | E | S |
| 7 | O | D | O | F | N | V | A | V | L | V | A | V | A | V | A |
| 8 | L | V | A | S | V | A | R | E | J | A | S | A | V | A | V |
| 9 | Ç | O | M | V | I | M | V | M | S | R | A | S | E | C | A |
| 0 | S | R | A | S | E | C | A | V | E | C | A | V | E | C | A |
| 1 | D | I | L | I | R | O | D | I | L | I | R | O | D | I | L |
| 2 | V | A | V | A | V | A | V | A | V | A | V | A | V | A | V |
| 3 | C | R | A | S | E | A | R | A | S | E | A | R | A | S | E |
| 4 | O | R | O |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |   |

# MAIOR PORTFOLIO

## DE INSUMOS AGRÍCOLAS DA REGIÃO!



**Produtores Alimentam Cidades**

COMIGO

# O que os olhos veem os resultados comprovam



**NOVO**

## Viovan®

Onmira™ active

**FUNGICIDA**

Distribuidor autorizado:

Quando o assunto é doenças da soja, Viovan® resolve.

Viovan® é o lançamento da Corteva em uma formulação inovadora com Onmira™ active que oferece proteção superior contra mancha-alvo, ferrugem e outras doenças da soja para resultados visivelmente melhores.

- 🔹 Proteção com maior seletividade à cultura
- 🔹 Dispensa o uso de óleo, tecnologia única no mercado
- 🔹 Rápida absorção pela planta, reduzindo o risco de lavagem pela chuva

**Para uma colheita bonita de se ver.**

**MANEJO CAMPEÃO ONMIRA™**

Approach® Power Viovan® Vessarya® Approach® Power

MULTISSÍTIOS

**ATENÇÃO** PRODUTO PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.